

انتقال تکنولوژی، نیازمند نگرشی جامع

عادل آذر^۱، سیدحبیب‌الله طباطبائی^۲

۱ - استادیار دانشگاه تربیت مدرس

۲ - دانشجوی دکتری مدیریت دانشگاه تربیت مدرس

چکیده

در این مقاله، پس از بررسی مفاهیم چندوجهی تکنولوژی و فرایند انتقال آن، بر نقش انکارناپذیر آن در ارتقای کمی و کیفی صنعتی کشورهای جهان تأکید شده است؛ در همین راستا نیز تصمیم‌گیری در انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی به عنوان جزء لاینفک برنامه توسعه نظام نوآوری مورد توجه قرار گرفته است.

در ادامه، با بررسی اجمالی انواع مدل‌های مطرح در تصمیم‌گیری‌های فوق، ضرورت وجود مدلی جامع‌نگر - که علاوه بر ارزیابی، بتواند مرحله تخصیص را نیز شامل شود - بحث گردیده است؛ سپس با معرفی مدل فوق، ویژگی‌های مختلف آن مورد بررسی قرار گرفته است و بالأخره در خاتمه نیز استفاده از مدل فوق در تعامل با گروه‌های مشورتی کارشناسان امر توصیه شده است.

کلیدواژه‌ها: انتقال تکنولوژی، مدل‌سازی، مدل‌های تصمیم‌گیری چندمنظوره، منطق فازی، نظریه امکان.

۱. مقدمه

کلمه تکنولوژی، معادل فارسی ندارد و جزو آن دسته از کلمات است که بدون کوچکترین تغییری، کاربرد بسیاری در زبان فارسی یافته است. در حال حاضر این کلمه در فرهنگ صنعتی کشور، مترادف با ماشین‌آلات تولید و بیانگر ویژگی‌های فنی آن است. در بررسی دقیقتر نیز تکنولوژی به عنوان روش تولید معرفی می‌گردد؛ بنابراین، می‌توان بر اساس تعریف فوق، تکنولوژی را خرید؛ یعنی، ماشین‌آلات تولید را تهیه کرد؛ می‌توان دست به انتقال تکنولوژی زد؛ یعنی، اطلاعات فنی مربوط به روش کار ماشین و چگونگی استفاده از آن به منظور دستیابی به بهره‌وری بیشتر از ماشین را نیز به همراه آن به دست آورد.



اگر نگوییم تعریف فوق غلط است، در بررسی منصفانه، باید اذعان داشت که تعریف بالا دارای نقایص و ناگفته‌های بسیاری است. واژه تکنولوژی مرکب از دو واژه یونانی Tekne و Logie می‌باشد؛ Tekne در زبان یونانی به معنای فن و هنر و بالأخره چیزهایی است که قبلاً وجود نداشته است و توسط بشر ساخته شده است و Logie به مفهوم تعقل و تدبیر است؛ بنابراین، تکنولوژی، دست - ساخته‌های منظوم آدمی است که با هدف خاصی ساخته شده است [۱].

تکنولوژی، چیزی فراتر از روش تولید و فرایندهای آن به شمار می‌رود؛ تکنولوژی آمیخته‌ای از دانش، مهارت و تواناییهای فنی است که دارنده آن را قادر می‌سازد تا جهان طبیعت را تغییر دهد؛ تکنولوژی، نوع نگرش برخاسته از توانایی و تجربه است [۲]. بنابراین، صاحب تکنولوژی، کسی است که اسیر ابزار و ماشین‌آلات مربوطه نباشد و بتواند با وسایل مختلف به خواسته خویش دست یابد؛ لذا، قلب تکنولوژی، انسان متخصص است. بررسی تاریخ تحول اقتصادی کشورهای توسعه یافته امروزی مؤید آن است که تکنولوژی نقش محوری در پیشرفت اقتصادی این جوامع ایفا نموده است؛ پیشرفت اقتصادی همچنان در گرو تکنولوژیهای نوین تولید است؛ آن چنانکه در حال حاضر بخش اعظم تولیدات این کشورها را کالاهای صنعتی تشکیل می‌دهد [۳].

به عبارت روشنتر به دلیل ظرفیت محدود بخش کشاورزی و تولید صنعتی در ایجاد اشتغال از یک طرف و ظرفیت پایان‌ناپذیر بخشهای صنعتی بالأخص در حوزه تکنولوژیهای برتر از طرف دیگر، رویکرد توسعه صنعتی را به عنوان راه‌حلی اجتناب‌ناپذیر در برابر عموم کشورهای جهان قرار داده است [۴].

۲. انتقال تکنولوژی، تدبیری خردمندانه

با توجه به نقش روزافزون تکنولوژیهای نوین در بهبود و ایجاد ارزش افزوده بالاتر در تولید و فرایند طولانی مدت تبدیل ایده‌های پژوهشی به روشهای مطمئن اقتصادی، تردیدی باقی نمی‌ماند که تنها راه حل عملی جبران عقب‌ماندگی یک کشور و یا یک بنگاه اقتصادی، اقدام به استفاده از تجارب موفق دیگران در عرصه‌های جدید است؛ چنانچه این تجربه و فن‌آموزی به درستی انجام شود و درخاتمه آن، فراگیران توانایی بهبود بخشیدن تکنولوژیهای فراگرفته را دارا باشند، آنگاه انتقال تکنولوژی واقعی روی داده است؛ به عبارت دیگر، انتقال تکنولوژی

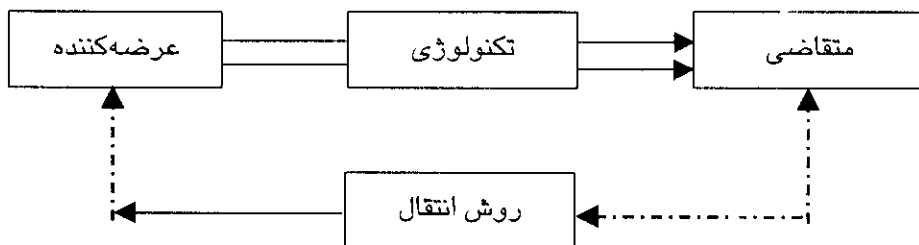
1. High tech

2. Technology transfer

فرایندی است که طی آن تکنولوژی خاصی جهت استفاده اشخاص دیگری به همان منظور یا اهداف دیگر به کار گرفته می‌شود [۵] و مراحل اصلی آن نیز به ترتیب عبارت از کشف، ارزیابی، اخذ، سازگاری و بالاخره توسعه تکنولوژی مورد نظر می‌باشد [۶].

بنابراین، ضروری است که در هر پروژه انتقال تکنولوژی، موضوع تکنولوژی به درستی شناخته شود و بسته به سیاستهای عملیاتی طرف گیرنده، روش مناسب زیربسط نیز انتخاب شود [۷].

انتقال تکنولوژی فرایندی است که طی آن گیرنده تکنولوژی (مقتضی / خریدار) موفق می‌گردد ضمن تهیه سخت‌افزارهای لازم به سطح مطلوبی از نرم‌افزارها و فوت و فنهای نهفته در تکنولوژی مورد نظر از طریق انتقال دهنده (عرضه کننده / فروشنده) دست یابد و بدین وسیله با پرداخت هزینه تکنولوژی مربوط به روشهای بهتری در تولید یا ارائه خدمات مورد نیاز احاطه یابد. همان‌طور که در نمودار ۱ ملاحظه می‌شود در هر فرایند انتقال تکنولوژی ارکان زیر قابل تفکیک هستند:



نمودار ۱ ارکان اصلی فرایند انتقال تکنولوژی

انتقال تکنولوژی به همان اندازه که مطلوب و ضروری است، امری مشکل بوده و در عمل با موانع متعددی روبروست. معمولاً مهمترین این مشکلات ناشی از عدم آمادگی یا همراهی نیروهای متخصص دو طرف، مقاومت سازمانهای ذیربط، مقررات دست و پاگیر و مانند آنهاست، که تلاش وافر را برای حل، طلب می‌نماید؛ در این میان اغلب نقش افراد مجربی که در هر دو طرف (اعم از گیرنده یا عرضه کننده) نسبت به برقراری ارتباط مؤثر پیش قدم شوند، کلیدی و بلکه حیاتی است [۸]. در جریان انتقال تکنولوژی، تهیه ماشین‌آلات و تأسیسات مورد نیاز آنها اگر چه شامل بخش اعظم سرمایه‌گذاری می‌شود (بالأخص در



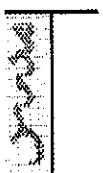
صنایع متعارف^۱ با مقیاس بزرگ)، اما به دلیل ملموس بودن، تجهیز سخت‌افزاری به صورت سهلتری انجام می‌گردد.

این سهولت، زمانی روش‌تر می‌گردد که به خاطر آورده شود، بخش نرم‌افزاری تکنولوژی شامل نیروی انسانی متخصص، روش فنی تولید و سرانجام سازمان تکنولوژی ماهیتی غیرملموس دارند که شاید هرگز نتوان از تحقیق آنها مطمئن شد. متأسفانه، تجربه نشان داده است که به دلیل عدم توجه متقاضیان تکنولوژی به ظرافتهای نهفته در جریان انتقال جنبه‌های نرم‌افزاری، تکنولوژی به درستی به طرف گیرنده منتقل نمی‌شود و ایشان نه تنها در توسعه تکنولوژی فوق که حتی اغلب در بهره‌برداری مناسب تکنولوژی خریداری شده نیز با مشکل روبرو می‌شوند [۹].

بنابراین، ملاحظه می‌شود که تصمیم‌گیری در خصوص پروژه‌های انتقال تکنولوژی^۲ به لحاظ وجود جنبه‌های کیفی متعدد فرایند، امری دشوار است؛ این دشواری گذشته از مشکلات فرایندانتقال به دلیل ماهیت چند وجهی تکنولوژی و اثرات اقتصادی و اجتماعی آن بیشتر نمایان می‌شود؛ این دشواری مسؤلیت هدایت و کنترل پروژه‌های انتقال تکنولوژی را پر مخاطره می‌سازد؛ از همین روی، وجود مدلی دقیق و قابل اعتماد که بتواند فرایند انتقال را به درستی ارزیابی و سنجش نماید امری حیاتی است؛ مدلی جامع‌نگر، که تمامی ارکان فرایند را مورد توجه قرار دهد و حتی‌الامکان مراحل مختلف آن را نیز در برگیرد. بدون تردید یکی از مهمترین عوامل محدود کننده تمامی پروژه‌های انتقال تکنولوژی بالاخص درحوزه تکنولوژیهای پیشرفته، فقدان چنین مدل‌های تصمیم‌گیری می‌باشد [۱۰].

۳. مدل‌های اندازه‌گیری^۳ هنوز تأمل برانگیزند

امروزه، مدل‌های متعددی از انواع ساده توصیفی و مفهومی گرفته تا مدل‌های ترکیبی و پیچیده ریاضی در زمینه‌های مختلف کاربرد دارند که مناسب است قبل از ورود به بحث، مدل مناسب اندازه‌گیری فرایند انتقال تکنولوژی به اجمال مورد بررسی قرار گیرند.



1. Conventional industries
2. Technology transfer project
3. Measurement models

الف) مدل توصیفی^۱

این مدلها غیرکمی هستند و اغلب شامل فهرست نکات مهم جهت مقایسه چند پیشنهاد به کار می‌روند؛ این روش به لحاظ سادگی و قابلیت مقایسه سریع ویژگیهای کیفی در طیفی ساده متشکل از گزینه‌های زیاد، متوسط و کم به عنوان روشی مقدماتی بسیار رایج است [۱۱] و در سنجش میزان رضایتمندی مشتریان از محصولی خاص کاربرد مؤثر دارد [۱۲].

ب) روش امتیازدهی^۲

این روش هنگامی که اطلاعات تکمیلی به همراه آگاهی از اهمیت نسبی آنها در دسترس باشد کاربرد دارد و ارزش نهایی هر گزینه براساس حاصل جمع امتیاز هر یک از زیرمجموعه‌های آن مورد ارزیابی قرار می‌گیرد. این روش حساسیت بالایی نسبت به تعیین اوزان اهمیت نسبی معیارها دارد و لازم است تعیین وزن معیارها حتی‌الامکان به صورتی غیرمستقیم صورت پذیرد [۱۳].

ج) میزدلفی^۳

در این مدل، مطلوبیت هر پروژه توسط جمعی از کارشناسان و براساس معیارهای مشترک صورت می‌پذیرد. روش دلفی در صورت وجود کارشناسان خبره و بی‌طرف و استفاده از معیارهای مستقل و شفاف از کارایی مناسبی در اولویت‌گذاری اهداف، بالخصوص بلندمدت که مدل‌های کمی قابلیت اعتماد کمترین دارند، برخوردار می‌باشد [۱۴].

د) مقایسات زوجی^۴

در این روش، گزینه‌ها و معیارها به صورتی زوجی یا گروهی با یکدیگر مقایسه می‌شوند؛ مدل‌های مقایسه زوجی، بالخصوص در انواع تحلیل‌های سلسله‌مراتبی^۵، کاربرد بسیاری یافته‌اند؛ اما مهمترین محدودیت در استفاده از این مدلها، تعریف صحیح معیارهای اصلی و فرعی و

1. Discriptive models
2. Scoring methods
3. Pair comparison
4. Pair comparison
5. Analytic hierarchy proces (AHP)



سپس گزینه‌های قابل مقایسه می‌باشد [۱۵]. به هر حال این روش در تعیین غیرمستقیم اوزان اهمیت نسبی معیارهای اندازه‌گیری کاربرد وسیعی دارد.

ه) تابع مطلوبیت^۱

این روش دامنه‌ای از ترجیحات را به دست می‌دهد که می‌توان براساس نگاشت اهداف مختلف در دامنه آن، زمینه اندازه‌گیری و مقایسه در موضوعات تصمیم‌گیری با چند هدف را فراهم آورد [۱۶]. روش تابع مطلوبیت به دلیل زیربنای پیچیده ریاضی خود و دشواری برآورده ساختن پیش‌فرضهای آن در عمل مورد استقبال کمتری قرار گرفته است [۱۷].

و) منطق فازی^۲

به هنگامی که معیارهای گزینش به نحو بارزی کیفی هستند و نمی‌توان از متغیرهای کمی جهت سنجش آنها استفاده کرد با اتکا به تعریف متغیرهای زبانی، می‌توان کیفیت روشهای ارزیابی را ارتقا بخشید.

مدلهای فازی به تازگی به خانواده مدلهای ریاضی پیوسته‌اند، اما علی‌رغم این در اغلب موارد بالاخص در حضور متغیرهای کیفی، کارایی مؤثرتری نسبت به مدلهای رایج داشته‌اند [۱۸].

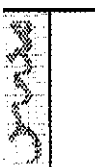
ز) درخت تصمیم‌گیری^۳

در این روش با تأکید بر سازماندهی اطلاعات تلاش می‌شود، تمامی گزینه‌های مختلف مورد بررسی قرار گیرد. این مدل به منظور کاهش ریسک گزینه نهایی بالاخص به هنگامی که عدم قطعیت گزینه‌های تصمیم غیرقابل چشم‌پوشی است، کاربرد بیشتری دارد [۱۹].

ح) تحلیل رگرسیون^۴

مدل رگرسیون ساختار ریاضی منسجم و شناخته شده‌ای دارد؛ این مدل در اندازه‌گیری میزان وابستگی معیارها و تعیین اهمیت نسبی آنها به ویژه آن جا که اهمیت نسبی معیارها

1. Utility function
2. Fuzzy logic
3. Decision tree
4. Regression analysis



مبتنی بر قضاوت‌های عمومی است، کاربرد بسیاری دارد [۲۰]. در برخی موارد این مدل به عنوان مکمل روش تحلیل سلسله مراتبی در تصمیم‌گیریهای چند معیاره به منظور انتخاب محل اجرای پروژه و برآورد مساحت شهرهای جدید به کار رفته است [۲۱، ۲۲].

ط) تحلیل محیط اطلاعات^۱

این روش در سال ۱۹۸۷ توسعه داده شد [۲۳] تا بدین وسیله امکان ارزیابی کیفیت عملکرد واحدهای تصمیم‌گیر^۲ در سازمان فراهم آید. در این روش با مقایسه واحدهای مشابه سازمانی بر اساس چگونگی عملکرد ایشان در خصوص موضوعات مختلف سازمانی، میزان کارایی گروه، مورد سنجش قرار می‌گیرد.

تا بدین جا تلاش شده در نگاهی اجمالی یک دسته‌بندی کلی از مدلها و روشهای سنجش و ارزیابی مورد بررسی قرار گیرد. بررسی دقیقتر نشان داده است مهم‌ترین مدل‌های اندازه‌گیری ناشی از فقدان مدل‌های جامع‌نگری است که علاوه بر ارزیابی به صورت یکپارچه تخصیص را نیز شامل شوند [۱] و بتوانند در حل مشکلات واقعی که اغلب صورتی چند وجهی و چند هدفه دارند به کار آیند [۴] و بالاخره در به کارگیری معیارهای کیفی از توانایی لازم برخوردار باشند [۲۴، ۲۵].

بنابر آنچه گذشت هر مدل ارزیابی قابل استفاده در حوزه انتقال تکنولوژی می‌باید در

بزرگیرنده خصوصیات زیر باشد:

- الف) جامع‌نگر در توجه به ارکان و مراحل مختلف فرایند تکنولوژی؛
- ب) معتبر در انجام مقایسه‌های معنادار پروژه‌های انتقال تکنولوژی؛
- ج) بهره‌مند از ساختار ریاضی و منطقی مستحکم به منظور پرهیز از سلیقه‌گرایی؛
- د) توانمند در به کارگیری متغیرهای کیفی؛
- ه) انعطاف‌پذیر در تطبیق با شرایط واقعی فنی و اقتصادی کشور.

۴. مدلی برای سنجش پروژه‌های انتقال تکنولوژی

همان‌طور که ذکر شد، یکی از مهمترین موانع موجود بر سر تصمیم‌گیری در انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی فقدان مدلی مناسب است که بتواند شرایط مورد اشاره را تأمین

1. Data envelopment analysis
2. Decision making unit



نماید. در این بخش تلاش خواهد شد با به کارگیری الگویی جدید، ویژگیهای مدل فوق، مورد بحث قرار گیرد تا در نهایت مبانی طراحی آن تبیین گردد.

۴-۱- جامع‌نگر در توجه به ارکان و مراحل مختلف فرایند انتقال تکنولوژی

از آنجا که برنامه‌ریزی توسعه تکنولوژی تابع نظام برنامه‌ریزی توسعه اقتصادی و در واقع یکی از زیربخشهای مهم آن به شمار می‌رود، لذا ضروری است که هر تصمیمی در این حوزه مبتنی بر نیازهای برنامه توسعه اقتصاد ملی صورت پذیرد؛ بدین منظور رعایت ملاحظات زیر از شروط اساسی حفظ ارتباط و پیوستگی توسعه تکنولوژی با مقتضیات توسعه اقتصادی به شمار می‌رود:

(الف) برنامه‌ریزی تکنولوژی در راستای تأمین اهداف برنامه‌ریزی توسعه ملی است.

(ب) اگر چه نظام برنامه‌ریزی تکنولوژی، نظامی وابسته و تابع برنامه‌ریزی توسعه ملی است و لکن به لحاظ رعایت ویژگیهای هم‌افزایی برنامه‌های توسعه تکنولوژی، برنامه‌های فوق، محور هماهنگی برنامه‌های کلان توسعه ملی به حساب می‌آیند.

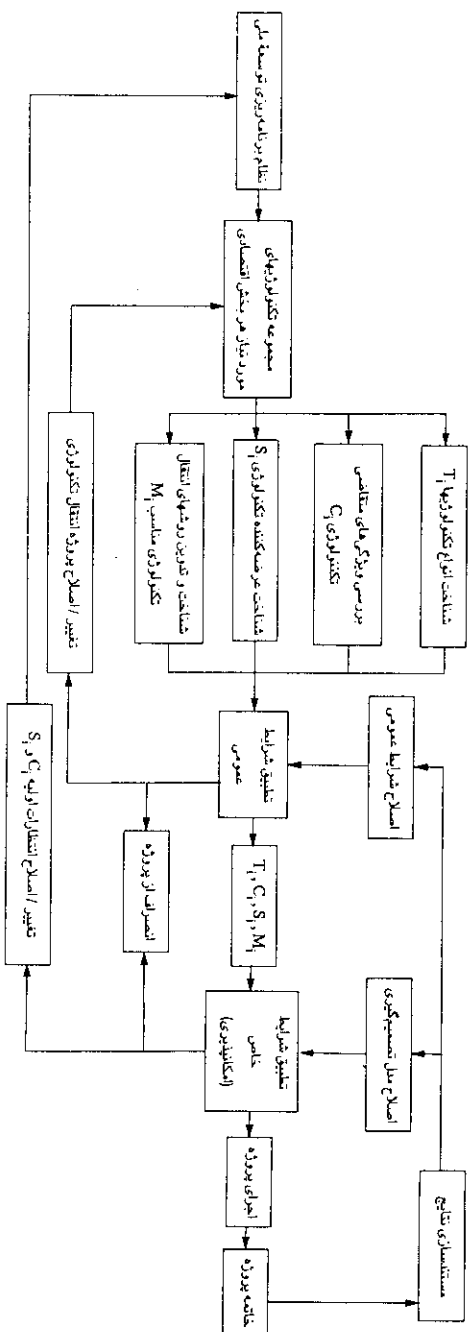
(ج) مجموعه تکنولوژیهای مورد نیاز هر بخش اقتصادی بر مبنای اولویتهای بخش مربوطه تعیین می‌گردد تا سپس در مرحله بعد، روش تأمین هر یک تعیین شود.

(د) اگر چه در مرحله تعیین نیازهای تکنولوژی، هر بخش اقتصادی با دیدگاهی مشخص و بخشی مجموعه نیازهای خود را طرح می‌نماید، اما در مرحله انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی، انتخاب فوق بر اساس دیدگاهی ملی و فرابخشی صورت می‌پذیرد.

گذشته از لزوم توجه به سیاستهای کلان اقتصادی کشور در تصمیم‌گیری انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی لازم است تا متغیرهای اصلی تصمیم‌گیری هر چهار رکن اصلی فرایند انتقال را در برگیرد و بالاخره معیارهای تصمیم‌گیری ذیربط براساس مراحل مختلف انتقال از شناسایی نیازها گرفته تا مرحله توسعه تکنولوژیهای جذب شده را در برگیرد. اصول کلی ارتباط جنبه‌های متفاوت جامع‌نگری در نمودار ۲ آورده شده است.

در ادامه، روشی جهت دسته‌بندی مدل‌های مطرح در حوزه مدیریت تکنولوژی که می‌تواند چارچوب مفهومی لازم در شناخت فرایند انتقال تکنولوژی را ترسیم نماید، ارائه گردیده است تا از این رهگذر، امکان نظام بخشیدن به فرایند تصمیم‌سازی در این حوزه فراهم آید؛ چرا که شناخت صحیح مدل‌های مطرح و به کارگیری مناسب آنها در تصمیم‌گیریهای انتقال تکنولوژی در اغلب موارد از مهمترین موانع مدیریت انتقال تکنولوژی به شمار می‌رود [۲۶].

نمودار ۲ فرایند تأمین تکنولوژی‌های مورد نیاز



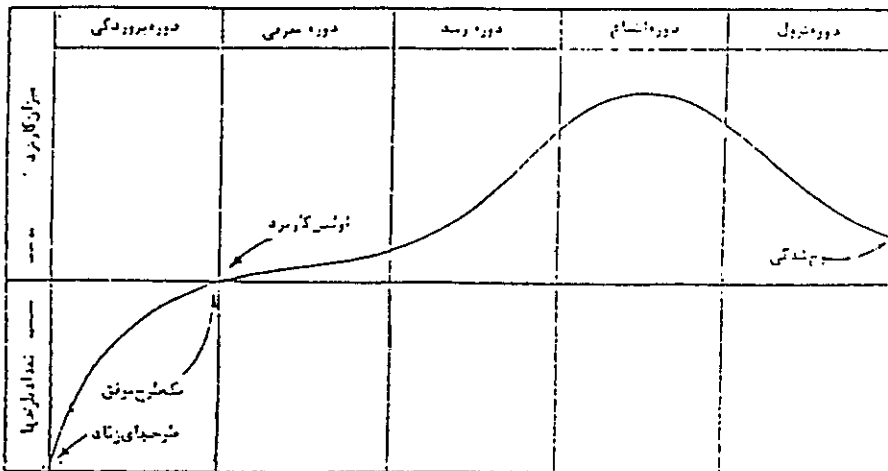


الف) شناخت ماهیت تکنولوژی^۱

این دسته مدلها به شناخت محتوای تکنولوژی می‌پردازند و در این رابطه به دو گروه مدل‌های عمر تکنولوژی^۲ و مدل‌های نوع تکنولوژی^۳ تقسیم شده‌اند.

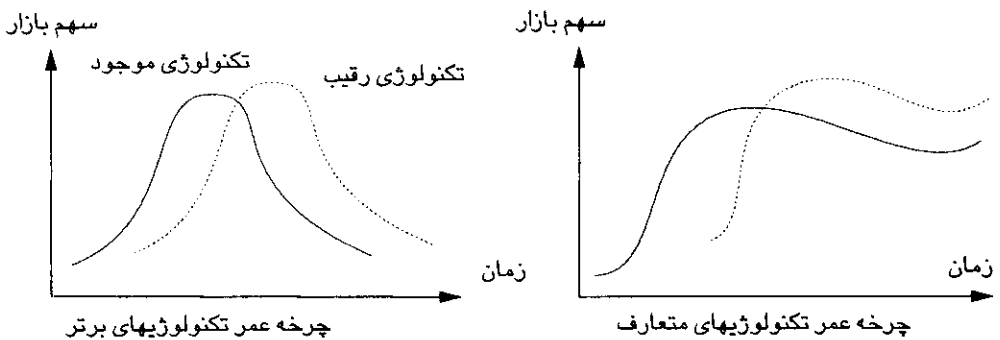
معمولاً هر گاه سخن از عمر تکنولوژی به میان می‌آید، مراد میزان بلوغ و سطح پذیرش آن در بازارهای جهانی است و اگر چه بلوغ تکنولوژی و رویکرد بازار به آن دو مقوله متفاوت از یکدیگرند که اولی از ماهیتی فنی برخوردار است و دومی بیشتر مقوله‌های اقتصادی بازرگانی را در برمی‌گیرد، اما با این وجود به دلیل توسعه روزافزون ارتباطات و حذف تدریجی تعرفه‌های گمرکی در کشورها، رفته رفته شرایط پذیرش یک محصول در بازار علاوه بر حداقل کیفیت مورد قبول کالا (به عنوان پیش شرط لازم) شامل حداقل قیمت ممکن بسته به قدرت خرید مصرف کنندگان نیز می‌شود و هیچ محصول و روش تولیدی (به عبارت دیگر هیچ تکنولوژی) بدون رعایت شرایط فوق امکان حضور در بازار را نخواهند داشت. یک مدل کلی از دوره عمده تکنولوژی در نمودار شماره سه ملاحظه می‌شود.

همان‌طور که در نمودار ملاحظه می‌شود اغلب در میان انبوهی از طرح‌های پژوهشی، تنها



نمودار ۳ دوره عمر تکنولوژی

1. Technology content
2. Technology life cycle
3. Technology type



نمودار ۴ تفاوت چرخه‌های عمر تکنولوژیهای متعارف و تکنولوژیهای برتر در طی زمان

تعداد اندکی موفق به حضور در بازار می‌شوند تا پس از اقبال عمومی و اشباع بازار، صحنه اقتصاد را ترک نمایند. شاید مهمتر از تغییرات فوق، علل بروز چنین رفتاری در دوره عمر تکنولوژی باشد. همان‌طور که در نمودار ۴ ملاحظه می‌شود، اصولاً دوره عمر هر تکنولوژی بسته به نوع تکنولوژی مربوطه و ماهیت آن متفاوت است.

برخی تکنولوژیها مانند تولید سیمان استخراج فلزات و مانند آنها (تکنولوژیهای متعارف) از دوره عمر طولانی‌تری برخوردارند که در برخی موارد اصول تکنولوژی فرایند آنها سابقه‌ای چند صد ساله دارد. در مقابل برخی تکنولوژیهای دیگر همچون تکنولوژیهای مورد استفاده در بیوتکنولوژی^۱، تکنولوژی اطلاعات^۲ و مسانند آنها از دوره عمر کوتاهتر و حتی گاهی اوقات چند ماهه برخوردارند.

علت اساسی منسوخ شدن تکنولوژیهای موجود، حضور مؤثر تکنولوژیهای رقیب است؛ تکنولوژیهایی که ضمن برخورداری از بهره‌وری و کارایی بهتر، هزینه اقتصادی قابل قبولی در مقایسه با تکنولوژیهای موجود را دارند. بنابراین هر چه نرخ نوآوری^۳ در خانواده تکنولوژی^۴ و یا خوشه تکنولوژی بیشتر باشد، آنگاه دوره عمر تکنولوژیهای فوق کوتاهتر می‌شود. این موضوع در نمودار دیده می‌شود.

1. Conventional technologies
2. Bio - technology
3. Information technology
4. Innovation rate
5. Technology family



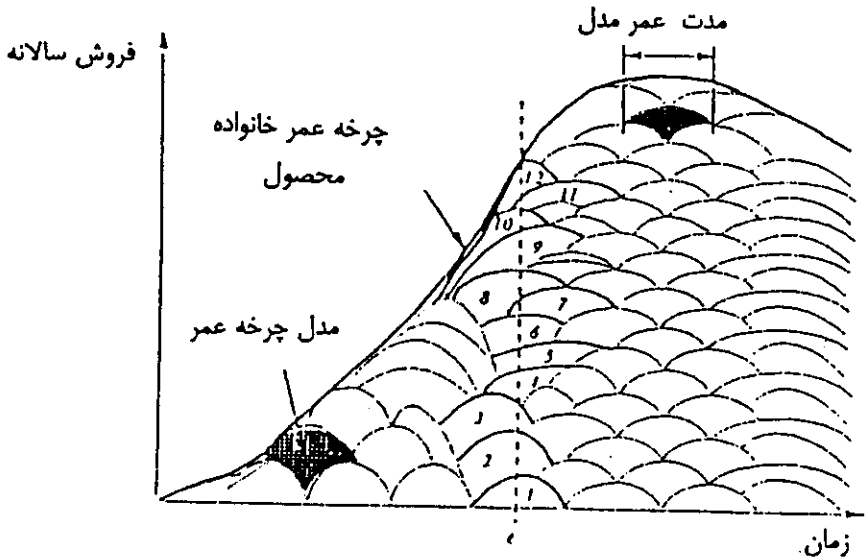
بنابراین، ملاحظه می‌شود که بهره‌وری اقتصادی از تکنولوژی، به ویژه در گروه تکنولوژیهای جدید^۱ در گرو نوآوری، سرعت عمل در اقتصادی نمودن نتایج و بالاخره انتخاب خانواده / خوشه تکنولوژی^۲ (و نه تکیه بر یک نوع خاص از تکنولوژی) متناسب با قابلیت‌های فنی متقاضی باشد [۲۷]. طبقه‌بندی مدلهای مرتبط با تکنولوژی، یکی از پیچیده‌ترین مباحث نظری مدیریت تکنولوژی است، آنچنان که شاید هر نوع طبقه‌بندی نتواند به خوبی انواع تکنولوژیها را شامل شود. به هر حال در این نوشتار چهار روش دسته‌بندی انواع تکنولوژی بر اساس (الف) عمر تکنولوژی [۲۸] و (ب) سطح پیچیدگی [۴] و (ج) خانواده تکنولوژی [۲۹] و بالاخره (د) اهمیت تکنولوژی [۳۰] مورد توجه قرار گرفته‌اند که به منظور رعایت اختصار از تشریح آنها صرف‌نظر می‌شود و خواننده گرامی جهت اطلاع بیشتر به منابع مربوطه ارجاع داده می‌شود.

اگر چه هر یک از طبقه‌بندیهای فوق، می‌تواند نقش مؤثری در ابهام‌زدایی فضای تصمیم‌گیری مسئولان امر داشته باشد، اما چنانچه به هنگام ارزیابی هر پروژه انتقال تکنولوژی، جایگاه تکنولوژی مورد نظر در هر یک از چهار روش فوق به درستی تبیین شود، آنگاه فضای تصمیم‌گیری جهت حصول توافقات کلی فراهم می‌گردد که ضمن افزایش سرعت عمل تصمیم‌گیرندگان، کیفیت نتایج بررسیهای ایشان را تا سطح قابل ملاحظه‌ای افزایش می‌دهد. نقش حیاتی فضای تصمیم‌گیری شفاف در حوزه مدیریت تکنولوژی آنگاه معلوم می‌شود که بدانیم یکی از دلایل اصلی اتخاذ تصمیمات نامناسب بالاخص در کشورهای در حال توسعه، تصمیم‌گیری مدیران ایشان در شرایطی مبهم و به دور از دسترسی به حداقل اطلاعات لازم می‌باشد [۳۱].

ب) شناخت نیاز متقاضی

تکنولوژی، حاصل تلاش خلاق آدمی به منظور تغییر جهان طبیعت در راستای خواسته‌های خالق تکنولوژی است؛ بنابراین، ویژگی مناسب تکنولوژی ارتباط مستقیمی با میزان سازگاری آن با نیاز متقاضی مربوطه دارد و از آنجا بالاخره تکنولوژی نوعی ابزار است؛ بنابراین، مقصود نهایی استفاده از آن در گرو اهداف برنامه‌های توسعه بنگاه یا کشور مربوطه است. لذا شناخت نیاز متقاضی تکنولوژی بستگی کامل به انتظارات برنامه‌ریزان توسعه از نقش آفرینی تکنولوژی در طول برنامه دارد [۲۴].

1. New technologies
2. Technology cluster



نمودار ۵ چرخه عمر یک خانواده تکنولوژی / محصول (ساندرسون)

اصولاً برنامه‌ریزی تأمین نیاز می‌تواند براساس [۱] کشش تقاضای^۱ نیاز مشتریان انجام پذیرد که در این صورت استراتژی تأمین نیازهای بازار براساس تکنولوژیهای موجود در اولویت برنامه‌ریزی قرار می‌گیرد؛ این روش اغلب توسط بنگاهها یا کشورهای دنباله‌رو اتخاذ می‌گردد [۳۲]. این روش دیگر تأمین نیازهای تکنولوژیک بر اساس [۴] فشار تکنولوژی^۲ و معرفی محصولات جدیدتر نمودار گرفت است؛ در این روش مؤسسات پیشرو و نوآور تلاش می‌نمایند با معرفی محصولات تازه زمینه ایجاد نیازهای جدید در بازار را فراهم آورند. معمولاً این استراتژی توسط بنگاه‌های کشورهای پیشرو^۳ انتخاب می‌شود [۳۳]؛ و بالاخره آنکه ممکن است ترکیبی از سیاستهای کشش و فشار^۴ به منظور تأمین نیازهای موجود در ضمن وسعت بخشیدن به بازار تقاضا در دستور کار برنامه‌ریزان قرار گیرد [۳۴].

تجربه نشان داده است که هر بنگاه کشوری متناسب با ظرفیتهای بالقوه خود یکی یا ترکیبی از سیاستهای فوق را در برنامه‌ریزی تأمین نیازهای تکنولوژیک خود در پیش می‌گیرد [۸].

1. Demand pull
2. Technology push
3. Leader countries
4. Push - pull



ج) شناخت عرضه‌کنندگان تکنولوژی

روشهای شناخت عرضه‌کنندگان تکنولوژی را می‌توان به دو دسته کلی روشهای متعارف و روشهای مؤثر تقسیم نمود؛ روشهای متعارف همچون برگزاری مناقصه، شرکت در نمایشگاه‌های عرضه تکنولوژی و یا جستجو از طریق منابع اطلاعات آماده‌تری همچون شبکه اینترنت و بانکهای اطلاعاتی تخصصی راه حلی سریع و اغلب آسان جهت شناخت شرکتهای عرضه‌کننده تکنولوژی به شمار می‌روند. علیرغم سرعت عمل و سهولت روشهای متعارف، معمولاً اینگونه اقدامات موجب افزایش چشمگیر هزینه‌های انتقال تکنولوژی می‌شود.

در روشهای مؤثر بدون مراجعه مستقیم به شرکتهای عرضه‌کننده تکنولوژی تلاش می‌گردد با شناخت متخصصین زبده در حوزه مورد نظر و اعمال مدیریت مناسب دست به انتقال تکنولوژی زد؛ این امر موجب می‌شود تا هزینه‌های انتقال تکنولوژی به نحو قابل توجهی کاهش یابد. حال شاید این سؤال مطرح شود که در صورت وجود روشهای مؤثر و ارزان چگونه ممکن است از روشهای متعارف در انتقال تکنولوژی استفاده شود. آیا استفاده گسترده از روشهای مؤثر شرط عقل نیست؟ در اغلب موارد علت استفاده از روشهای گران قیمت متعارف، عدم آگاهی و ضعف توانایی فنی متقاضی در فراگیری تکنولوژی فرایند موجب می‌شود تا متقاضی مجبور به خرید ماشین‌آلاتی شود که آنها را قادر به انجام فرایند نماید.

خرید کلید گردان^۱ کارخانجات نشانه بارزی از چنین اقداماتی است. به هر تقدیر اگر چه ممکن است خرید ماشین‌آلات و حتی کارخانجات به صورت کلیدگردان اقتصادی باشد، اما بدون هیچ شکی هرگز به معنای انتقال مهارتهای فنی تولید به شمار نمی‌رود و تجربه نشان داده است که در صورت ضعف کارشناسی متقاضی تکنولوژی و فقدان حداقلی از متخصصین بومی که بتوانند با متخصصین عرضه‌کننده تکنولوژی ارتباطی مؤثر برقرار کنند، مهمترین علت شکست پروژه‌های انتقال تکنولوژی به حساب می‌آید [۳۶].

بنابراین، در عمل باید تلاش شود تا در هر پروژه انتقال تکنولوژی، منافع مشروع عرضه‌کننده به صورتی منصفانه و در قالب قرارداد تولیدی - تجاری، آن چنان حفظ شود که وی آمادگی بیشتری جهت انتقال تکنولوژی داشته باشد و کیفیت محصول تولیدشده مشترک خود با متقاضی را در گرو آموزش کامل طرف گیرنده بداند. این استراتژی در تغییر (لااقل ظاهری) قرارداد انتقال تکنولوژی به قرارداد همکاری مشترک اقتصادی، اقدامی بسیار مؤثر در کاهش



1. Turn key

جدول ۵

یک شرکت از شرکت دیگری تکنولوژی مورد نیاز خود را اخذ می‌نماید.	acquisition	اخذ
یک شرکت متخصصانی را تحت شرایط ویژه استخدام می‌نماید و یا از شرکت کوچکتر دیگری می‌خواهد تا نیروی متخصص را در اختیار وی بگمارد.	educational acquisition	اخذ علمی
یک شرکت با شرکت تازه تاسیس تکنولوژی دیگری اقدام می‌شود و شرکت جدیدی از ترکیب دو شرکت پللی بوجود می‌آید.	merge	اتغام
یک شرکت امتیاز تولید خاصی را از شرکت دیگری دریافت می‌کند.	licensing	لیسنس
یک شرکت بخشی از سهام شرکت عرضه‌کننده تکنولوژی را می‌فرد اما در مدیریت آن نقشی ندارد.	minority equity	سهام اقلیت
دو شرکت مختلف جهت نوآوری تکنولوژی شرکت سومی را به وجود می‌آورند و در سود و زیان شرکت سوم سهیم می‌شوند.	joint venture	مشارکت مشترک
دو شرکت تصمیم می‌گیرند در زمینه خاصی اقدام به پژوهش و توسعه در زمینه تکنولوژی خاصی نمایند.	joint R&D	تحقیق و توسعه مشترک
یک شرکت هزینه انجام پروژههای پژوهش را در مرکز دانشگاهی و تحقیقاتی دیگری برعهده می‌گیرد تا تکنولوژی خاصی توسعه یابد.	R&D contract	قرارداد تحقیق و توسعه
یک شرکت در زمینه پژوهش جهت خلق ایده و تکنولوژی جدید در مراکز پژوهشی سرمایه‌گذاری می‌نماید.	research funding	سرمایه‌گذاری در پژوهش
دو شرکت توانایی‌های تکنولوژیک خود را جهت خلق ایده و تکنولوژی جدید در مراکز پژوهشی سرمایه‌گذاری می‌نمایند.	alliance	همکاری
تعدادی شرکت و موسسه عمومی جهت دستیابی به هدف خاصی در زمینه نوآوری تکنولوژیکی با یکدیگر همکاری می‌نمایند.	consortium	کنسرسیوم
یک شرکت شبکه ارتباطی با اشخاص و شرکت‌های دیگر ایجاد می‌کند تا بتواند همواره در جریان نوآوری‌های فنی و تکنیکی باشد.	networking	شبکه‌سازی
یک شرکت فعالیت‌های فنی را خارج از خود انتقال می‌دهد و تنها محصول مورد نیاز را دریافت می‌کند.	outsourcing	منشأ بیرونی

منابع: Chiesa & Manzini, organizing for technological collaboration, R&D Management, Vol. 28; No.3. 1998, PP. 199-212



هزینه‌های انتقال و عامل اساسی در شناخت عرضه کننده مناسب تکنولوژی است [۲۷].

د) شناخت روشهای انتقال تکنولوژی

منظور از روش انتقال تکنولوژی^۱، مجموعه‌ای از فعالیتها تحت شرایطی از پیش تعریف شده می‌باشد که طی آن تکنولوژی مورد نیاز متقاضی درازای جلب رضایت عرضه کننده در اختیار وی قرار گیرد. روشهای انتقال تکنولوژی بسته به نوع تکنولوژی و شرایط انتقال متفاوت و در برخی موارد بسیار متنوع است [۲۸]؛ به هر حال یک تقسیم‌بندی متعارف از روشها در جدول ۱ ملاحظه می‌گردد.

همان‌طور که در جدول دیده می‌شود روشهای انتقال ممکن است حداقل درگیری یا تلاش گیرنده را در شیوه‌هایی همچون منشاء خارجی^۲ تا حداکثر اشتغال سازمان در شیوه‌هایی همچون ادغام^۳ را شامل شود. به منظور رعایت اختصار زمینه‌های کاربرد هر یک از روشهای فوق در نمودار ۶ آمده است که خواننده گرامی جهت آشنایی بیشتری می‌تواند به منابع ذیربط مراجعه نماید. همان‌طور که در نمودار ۶ دیده می‌شود روشهای رسمی متعارف همکاری تکنولوژی متضمن هزینه بیشتری است در حالیکه روشهای غیررسمی‌تری همچون تحقیق و توسعه مشترک، شبکه شدن و مانند آنها هزینه کمتری را به گیرنده تکنولوژی تحمیل می‌نماید.

در ایجاد انتقال تکنولوژی در این حوزه (روشهای غیررسمی) از ابهام بیشتری برخوردار است و نیازمند ایفای نقش مؤثر متخصصان طرف گیرنده در ایجاد ارتباط دوستانه با کارشناسان مجرب طرف عرضه کننده است، اما بررسی سوابق پروژه‌های موفق انتقال تکنولوژی داده است که حتی در روشهای رسمی انتقال نیز آنچه بیش از همه مهمتر بوده است، توانایی فنی گیرنده است [۴].

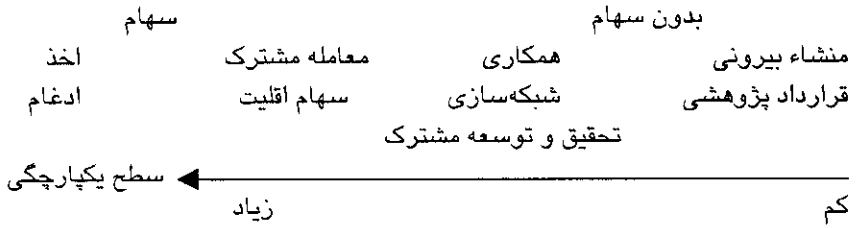
۴-۲- معیار در انجام مقایسه‌های معنادار پروژه‌های انتقال تکنولوژی

یکی از دشواریهای مهم در تصمیم‌گیری انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی، مقایسه معنادار پروژه‌های فوق با یکدیگر است؛ پروژه‌هایی که اغلب دارای شرایط متفاوت و حتی بعضاً ماهیتی متفاوت هستند. اصولاً مقایسه این پروژه‌ها می‌تواند یا به صورت مقایسه با خود یا مقایسه در خانواده / خوشه و یا مقایسه در خارج از خانواده تکنولوژی انجام شود. در

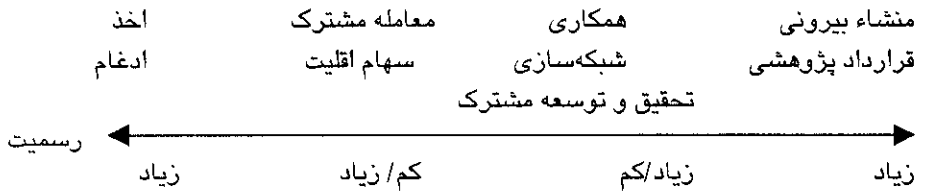
۷۶

دوره ۵، شماره ۲، تابستان ۱۳۸۰

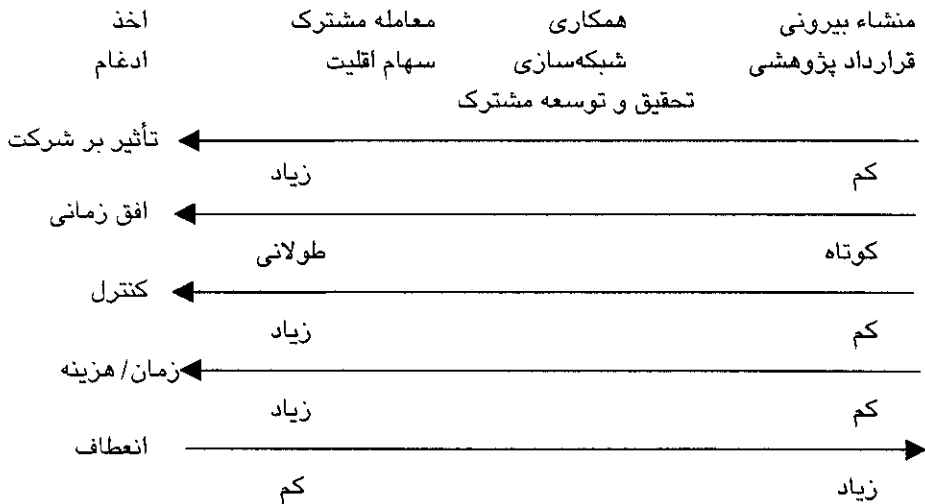
1. Technology transfer method
2. Out sourcing
3. Merge



نمودار ۶ الف [۳۹]



نمودار ۶ ب [۴۰]



نمودار ۶ ج [۳۵]



مقایسه با خود لازم است ضرورت پروژه و از آن مهمتر، عملی بودن آن بررسی گردد. ضرورت پروژه و اهمیت آن بر اساس سیاستها و برنامه‌های بنگاه کشور متقاضی مشخص می‌شود و عملی بودن آن نیز پس از حصول اطمینان از حضور متناسب تمامی ارکان اصلی فرایند انتقال تکنولوژی محقق می‌شود. بنابراین در مقایسه با خود شرایط عمومی پروژه بررسی می‌گردد.

در مقایسه با خانواده، خصوصیات تکنولوژی مورد نظر با سایر تکنولوژیهای مشابه بررسی می‌شود؛ معمولاً این بررسی شامل تکنولوژیهای مکمل و جایگزین می‌گردد؛ سپس تلاش می‌شود پس از شناخت تکنولوژیهای مورد نظر و جایگزینهای آن و تبیین ویژگی مختلف تکنولوژیهای فوق با استفاده از مدلهای چند معیاره^۱، عمل مقایسه صورت پذیرد [۴۱]. در مقایسه خارج از خانواده تکنولوژیهای مختلف فی‌المثل (خودروسازی با داروسازی) با یکدیگر مقایسه می‌گردند. بدیهی است در این مقایسات معیار سنجش پروژه‌ها بر خلاف مقایسه در خانواده عموماً معیارهای اقتصادی و یا سیاسی هستند که عمدتاً بر روی نتایج پروژه‌ها تأکید می‌نمایند.

بنابر آنچه ذکر شد، ضروری است ساختار مدل تصمیم‌گیری در انتخاب پروژه‌های انتقال تکنولوژی ساختار چند مرحله‌ای باشد تا بتواند از اعتبار لازم در انجام این مقایسات لازم برخوردار باشد. این مهم در نمودار ۷ مورد تأکید قرار گرفته است.

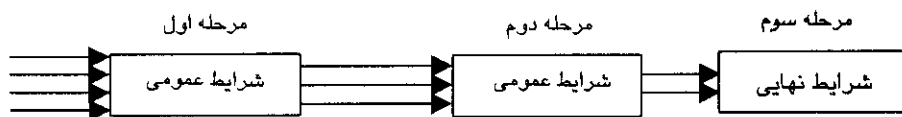
۳-۴- بهره‌مند از ساختار ریاضی و منطقی مستحکم به منظور پرهیز از سلیقه‌گرایی

اصولاً یکی از راههای مؤثر سنجش اعتبار^۲ مدلهای تصمیم‌گیری حصول اطمینان از ساختار ریاضی مدل و سابقه کاربرد آن در موارد مشابه است [۴۲]. به منظور حل مشکل فوق، می‌توان در بخش مقایسه با خود (مرحله اول مدل) از الگوی جامع‌نگر پیشنهادی در نمودار ۲ استفاده نمود.

در این الگو چارچوب مفهومی لازم جهت بررسی جوانب مختلف جامع‌نگری مدل تصمیم‌گیری فراهم آمده است که با بهره‌گیری از متغیرهای بحرانی^۳، می‌توان شرایط خاص هر پروژه انتقال را در آن اعمال نمود. در بخش مقایسه در خانواده نیز به دلیل ضرورت استفاده از شاخصهای مختلف و بعضاً چند لایه، به نظر می‌رسد کاربرد روش تحلیل سلسله مراتبی گروهی^۴ مؤثرتر باشد. بالاخص آنکه در این روش به دلیل سنجش غیرمستقیم اوزان

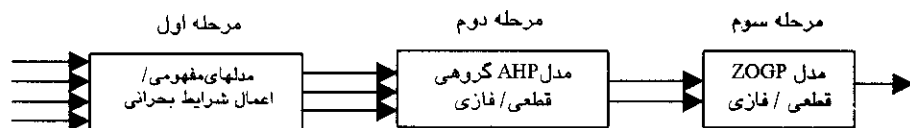


1. Multiple attribute
2. Validity
3. Critical variables
4. Analytic hierarchy process (AHP)



نمودار ۷ مراحل اصلی تصمیم‌گیری

و اهمیت معیارهای تصمیم، نقش سلايق و اعمال نفوذ تصمیم‌گیرندگان کاهش می‌یابد؛ بالاخره آنکه در بخش مقایسه خارج از خانواده به علت وجود اهداف متفاوت و چندگانه در سیاستهای کلان بنگاههای کشور استفاده از مدل‌های تصمیم‌گیری چند هدفه^۱، ضروری است [۴۳] و در نهایت از آنجا که باید در این مرحله اقدام به انتخاب سناریوی مناسب انتقال نمود، به نظر می‌رسد استفاده از مدل برنامه‌ریزی صفر و یک^۲ مؤثرتر باشد؛ چرا که در عمل نیز مدل‌های صفر و یک سازگاری بیشتری در اخذ تصمیمات انتخابی داشته‌اند [۴۴]. خصوصیات فوق در نمودار ۸ نیز آورده شده است.



نمودار ۸ مدل‌های ریاضی مورد استفاده در هر مرحله از تصمیم‌گیری

۴-۴- توانمند در بکارگیری متغیرهای کیفی

معمولاً، مهمترین علت ناکارایی مدل‌های تصمیم‌گیری در تطبیق با شرایط واقعی ناشی از تبدیل کیفی به کمی است [۴۵]. به منظور حل مشکل فوق (و یا لاقط کاهش آن) لازم است در مدل تصمیم‌گیری انتخاب پروژه‌ها از متغیرهای زبانی^۳، استفاده کرد تا ضمن کاهش اثرات منفی تبدیل متغیرهای کیفی به کمی از کمک منطق فازی^۴، کیفیت تعامل متغیرهای فوق را نیز بهبود بخشید. بررسیهای مشابه نشان داده که راهبرد فوق نقش مؤثری در بهبود تصمیمات داشته است [۴۶]؛ به عبارت ساده‌تر لازم است با استفاده از متغیرهای فازی^۵ مدل‌های

1. Multiple objective decision making (MODM)
2. Zero – one goal programing (ZOGP)
3. Linguistic variables
4. Fuzzy logic
5. Fuzzy variables



ریاضی به کار گرفته شده بالاخص در مراحل دوم و سوم بهبود بخشید؛ بنابراین، استفاده از مدل‌های فوق در حالت قطعی^۱ و فازی به عنوان مکمل یکدیگر ضروری است. چنانچه خاطرنشان گردید، یکی از دلایل اصلی عدم موفقیت پروژه‌های انتقال تکنولوژی، عدم واقع‌نگری نسبت به امکان‌پذیری انجام پروژه بوده است؛ بنابراین چنانچه در تبدیل فازی متغیرهای کیفی از توزیع‌های امکانی^۲ استفاده شود، ضریب اطمینان بالاتری به دست خواهد آمد [۴۷، ۴۸].

۳-۵- انعطاف‌پذیر در تطبیق با شرایط واقعی فنی و اقتصادی کشور

بدون تردید انعطاف‌پذیری مدل در تطبیق با شرایط واقعی محیط تصمیم‌گیری امری اجتناب‌ناپذیر بوده که جهت تسهیل آن دو تدبیر اساسی اندیشیده شده است: اول آنکه، حتی‌الامکان در استفاده از متغیرهای کیفی مؤلفه امکان‌پذیری فازی مورد توجه قرار گیرد تا از این رهگذر ضعف معمول مطالعات امکان‌سنجی پروژه‌ها تا حدودی مرتفع گردد و دوم، باید جهت حصول اطمینان از کارکرد صحیح مدل، در مطالعه‌ای موردی^۳ اقدام به آزمون مدل در مقام عمل نمود تا پس از استخراج نتایج مشاهدات عینی بتواند زمینه کمک تجربی مدل را ایجاد نموده و بالاخره در فرایندی رفت و برگشتی، زمینه تطبیق مدل با شرایط واقعی را فراهم آورد.

۵. نتیجه‌گیری

همانطور که ملاحظه گردید به دلیل وجوه چندگانه تکنولوژی، تصمیم‌گیری در این حوزه با ابهامات و دشواریهای زیادی روبروست و اغلب، این مشکلات به دلیل عدم توسعه مدل‌های تصمیم‌گیری کارا در این حوزه، اصل جامع‌نگری به دقت مورد توجه قرار گیرد. بدین لحاظ مدل مورد بحث این مقاله به دلیل تلفیق دو بخش مهم ارزیابی و تخصیص می‌تواند نقش مؤثری در رفع کاستیهای مدل‌های موجود ایفا نماید. اگر چه نباید فراموش کرد که این نقش مؤثر در صورت پیاده‌سازی و تطبیق صحیح مدل با شرایط واقعی به دست خواهد آمد. به هر تقدیر، باید اذعان داشت که مدل‌های انتخاب‌گر فازی که تکنیک‌های تصمیم‌گیری چند منظوره بهره می‌برند، مبحثی کاملاً جدید در حوزه تصمیم‌گیری پروژه‌ها به نظر می‌رسد که

1. Crisp

2. Possibility distribution

3. Possibility distribution

طراحان این مدلها ناچارند از سه بخش اصلی مدل ریاضی، نرم‌افزار مناسب و گروه مدیران تصمیم‌گیرنده به طور همزمان استفاده نمایند.

به هر حال زمانی تصمیم‌گیرندگان امر قادر خواهند بود رفتار پرهزینه جهان‌سومی را با تدبیر دوراندیش توسعه یافته جایگزین نمایند که قبل از هر چیز درک صحیحی از فرآیند انتقال تکنولوژی و مراحل آن داشته باشند و سپس با جامع‌نگری لازم و بهره‌مندی از مدل‌های تحلیل‌گر و تعاملی در صدد برنامه‌ریزی تکنولوژی ملی از طریق انتخاب پروژه‌های مناسب و آنگاه حمایت از آنها برای دسترسی به نتایج مربوطه برآیند.

۶ منابع

- [۱] طباطبائی‌ان، سیدحیی‌الله، جایگاه تکنولوژی در توسعه، مجموعه مقالات دومین سمینار علم تکنولوژی و توسعه، دانشگاه امیرکبیر ۱۳۷۲.
- [2] Barbiroli, Giancarlo, "The Dynamism of Technology", Kluwer Academic Publisher, 1997, PP. 3
- [3] *World Development Report*, World Bank, 1999.
- [۴] طباطبائی‌ان، سیدحیی‌الله، چشم‌انداز توسعه تکنولوژی بایدها و نبایدها، مجموعه مقالات اولین همایش برنامه سوم توسعه کشور، سازمان برنامه و بودجه، ۱۳۷۷.
- [5] Capon, N. and R. Glazer, *Journal of Marketing*, No. 51. July 1987, PP. 1-47.
- [6] Cutler, W.G., "Acquiring Technology From Outside", *Research Technology Management*, May-June 1991, p. 12.
- [7] Duberman Josh, "Fulfilling the Information Needs of Technology Transfer", *Applied Biosystems*, October 1996.
- [8] Carr. Robert K., "Doing Technology Transfer", *Journal of Technology Transfer*, spring-summer 1992.
- [9] Farmand Fardin, "Transfer of Technology", ph.D.Dissertation, New York Univ. 1992.
- [10] Parker B.R., "A heuristic for direct consumer participation in primary health care planning"; *Eur. J Operl Res.*, 1982, No. 11, PP.325-337.
- [11] Katz A.I., "The management, control and evaluation of a Telecommunication project A case study", *Inform. Mgmt.*, 1987, No. 13, PP. 139-190.
- [12] Mahmoud E. and N. Malhotra, "The decision making process of Small Business for microcomputer and software selection and usage", *INFOR.*, 1985, No. 24, PP.116-133.
- [13] Klec A. J., "The role of decision models in the evaluation of competing environmental health alternatives", *Mgmt Sci.*, 1971, No. 18, B 52-B67.





- [14] Khoram Shlahagol E. and V.S. Mustakis, "Delphic hierarchy Process" (DHP), a Methodology for priority setting derived from the Delphi Method and analytical hierarchy Process, *Eur. J. oper Res.*, 1988, No. 37, PP. 347-354.
- [15] Shim J. P., "Bibliographical Research on The analytical hierarchy process" (AHP), and *Socio-Econ. Plann. Sci.*, 1989, No. 23, PP.161-167.
- [16] Farguhar P. H., "utility assessment methods". *Mgmt.Sci.*, 1984, No. 30, PP. 1283-1300.
- [17] Shoemaker P. J. and c. c. waid, "an experimental comparison of different approaches to determining weights in additive utility models, *MGMT Sci.*, 1982, No. 28, 182-196.
- [18] Dyckhoff H., "Basic Concepts for a theory of evaluation", hierarchical aggregation via autodistributive connectives in Fuzzy set Theory, *Eur.J.oper. Res.*, 1985, No. 20, PP. 221-233.
- [19] Haward R. A., "An assessment of decision analysis", *oper. Res.*, 1980, No. 28, PP. 4-47.
- [20] Cascio W.F and E.r Valenzi, "Relation among criteria of police performance", *Journal of Appl. Psychol.*, 1978, No. 63, PP. 22-28.
- [21] Grizzle G. A., "priority – setting Methods for plural policy making bodies", *Admin Soc.*, 1985, No. 17, PP. 331-359.
- [22] H., "A review of program evaluation and found allocation Methods within the service and government", *socio-Econ. Plann. Sci.*, Vol. 29, 1995, No. 1, PP. 59-79.
- [23] Charnes A., W.W. Cooper and E. Rhodes, "Measuring The Efficiency of decision Making units", *Eur. Oper. Res.*, 1974, No. 2, PP. 929-944.
- [24] Arnold E., "strategic planning", *R&D Mang.*, Vol. 28, 1998, No. 2.
- [25] Ashish A., "The transfer of Technology Knoe – How", Ph.D. Dissertation, Stanford UNV.
- [26] Simon B., "Methods and mindset: toward and understanding of the Tryanny of methodology", *public Admin*, Oct. 1994, PP. 323-338.
- [27] Thanhain Hans J., "Managing technologically innovative team effort towards new product, *J. product innovation management*, Vol. 7, March 1990, No. 1.
- [28] Navaz Sharif, "Technology policy formulating", Unido, 1987.
- [29] Sanderson S., "Industrial design", *Design management journal*, 1992, No. P. 28.
- [30] Portger M.E., "Competitive advantage, creating and sustaining superior performance", New York, Free Press, 1985.
- [31] Solodukhin, Y.N., "Management as a means for development", *Sci. and tech. Mang.* los press, 1998.
- [32] Gannes S., "The good news about US R &D, *Fortune*", Feb. 1 1988. PP. 48-56.

- [33] Lilley W., leading edge disasters, Canadian Business, Dec. 1984.
- [34] Munro H. and H.noori, "Measuring Commitment to new manufacturing Technology": Integrating Push and Pull Concepts, *IEEE Transactions on Engineering, Management*, Vol. 35, 1987, No. 2, PP. 63-70.
- [35] Chiesa & Manzini, "organizing for technological collaboration, R & D Management", Vol. 28, 1998, No. 3, PP. 199 – 212.
- [36] RUSSO J., "Factores affecting the transfer of technology", *journal of Technology Transfer*, Vol 15, summer 1990, No. 3.
- [37] Kumar B.N., "partner selection Criteria", *Management International Review*, 1995, Vol. 35 (special Issue), PP. 65-78.
- [38] Robertisch E., "Knowledge in flow: The transfer of Technology", Ph.D. dissertation Transfer Models bibliography, ARS-USA, 1998.
- [39] Millson M.K., "Strategic partnering for Developing new product", *Research & Technology Management*, May – June 1996, PP. 41 – 49.
- [40] Forest, J.E., "Strategic alliance between large and small Research intensive organization" R & D Management, Vol. 22, 1992, No. 1, PP. 41 – 53.
- [41] Poulou E.G., "Design and Implementation of a group Dss", *Eur. J. of oper. Res.*, 1998, No. P. 109.
- [42] Mohr L.B., "Understanding Significance Testing", Sage Newbourg Park, California, 1990.
- [43] Kenney R.L., "The art of assessing multi attribute utility functions, Organ". *Behav. Human perform.*, 1977, No. 19, PP. 267-310.
- [44] Bernard W. and Taylor, "an integer goal programming model for determining military aircraft expenditures", *J. oper. Res. Soc.*, Vol. 34, 1983, No. 51, pp. 379-390.
- [45] Madu C., "An economic decision models for Technology Transfer", *Eng. Magm. International*, Vol 5, 1988, No. 1, PP. 53-65.
- [46] Pearson A.W., "decision support system in R&D Management" , HNBK of Technology Management, Mc – Graw Hill, 1996.
- [47] Zanakis Stelioş H., "A review of program evaluation and found allocation Methods within the service and government", socio-Econ., *Plann. Sci.*, vol. 29, 1995, No. 1. PP. 59-79.
- [48] Nather W., "on Possibilistic inference", *Fuzzy set series*, 1990, No. 37, PP. 327-337.

